

DER MORGAN REPORT

Herausgeber: David Morgan

11. Jahrgang, 10. Ausgabe – Oktober 2009

Zitat:

"Ich kann nicht erklären, in der Verfassung einen Artikel zu finden, der dem Kongreß das Recht gab, das Geld seiner Wähler für wohltätige Zwecke auszugeben."

--James Madison

Dieses Zitat ähnelt dem vom letzten Monat. Es geht hier jedoch nur darum, daß das Ausgeben eigenen Geldes oder Geldes im Namen von Anderen Verantwortung bedarf und daß übermütiges Ausgeben zu verantwortungslosen Ergebnissen führt.

Dieser Report wird etwas von den anderen abweichen. Wie Sie wissen, nehmen wir jedes Jahr am Silver Summit teil, und der diesjährige Gipfel war unserer Meinung nach der bisher beste. Anstelle des normalen Reports werde ich allen Abonnenten den vollen Inhalt meiner beiden Reden vom Silver Summit zugänglich machen, einen Service, den ich eigentlich nur für unsere Premium-Mitglieder vorgesehen hatte. Da dieser Dienst jedoch noch nicht eingerichtet ist, scheint es mir die beste Lösung zu sein, die Reden allen zugänglich zu machen.

Meine Hauptrede ist, bzw. war brandneu. Mein normaler Menschenverstand gebietet es mir, mich sowohl bei Vorträgen auf Investment-Konferenzen, als auch bei diesem Report zu fragen, wie ich mein Publikum am besten zufriedenstellen kann. Was die Menschen derzeit scheinbar am meisten beschäftigt, ist die Lage der Wirtschaft jetzt und was uns noch erwartet. Daraufhin habe ich begonnen, nachzuforschen (ich tue das fast täglich), und habe interessante Tatsachen über die große Inflation in Deutschland 1923 herausgefunden. Auf dieser Grundlage habe ich dann die Daten von damals mit der heutigen Situation in den USA verglichen.

- Rede vom Silver Summit
Seite 1
- Golden State Prägeanstalt
Seite 2
- Briefe an den Herausgeber
Seite 2
- Vermögensverteilung
Seite 5

Was ich herausgefunden habe, liefert uns wichtige Informationen dafür, wo wir uns derzeit in der Währungs-Weltgeschichte befinden. Die erste Rede kann im englischen Original als Video unter: <http://cache.silver-investor.com/members/video/october2009tmr/keynote/> angesehen werden.

Am Tag zuvor war ich von Mines Management gebeten worden, bei ihrem Mittagessen einen Überblick über den Silbermarkt zu geben. Ich bin Aktionär von Mines Management. Diese Rede kann ebenso angesehen werden.

Rede zu Mittag: <http://cache.silver-investor.com/members/video/october2009tmr/speech/>



SONDERAUSGABE SILVER SUMMIT

Das meiste des Newsletters in diesem Monat stammt vom Silver Summit 2009. Alle Abonnenten sollten meine Rede vom diesjährigen Silver Summit anhören. Ich habe meinen Überblick zum Silbermarkt vom mittäglichen Investorentreffen bei Mines Management beigefügt.

Ein Premium-Service für Silberinvestoren

Wir sprachen darüber, daß HSBC vor kurzem seine Silberlagerung praktisch ganz aufgegeben hat. Wir haben weiter nachgefragt und können nun zusätzliche Informationen und einige Ideen vorstellen, die Ihnen vielleicht helfen. HSBC hat seine Kunden darüber informiert, daß sie ihr Edelmetall zur Verwahrung zu Brinks liefern können. Es gibt jedoch eine Alternative: Barren zu Ronden konvertieren mittels der Golden State Mint. Ich persönlich habe vor kurzem handelsübliche Barren zu Silberronden umschmelzen lassen, und zwar mit Hilfe der Golden State Mint. Dieser Vorgang hätte nicht besser ablaufen können, und ich war mit dem Resultat äußerst zufrieden. Jim Pavlakos und sein Sohn Andrew tun ihr menschenmöglichstes, um sicherzustellen, daß der Kunde - also Sie - von Anfang bis Ende zufrieden ist.

Die Golden State Mint ist eine Münzanstalt mit umfassendem Service. Dort werden jeden Tag Silberronden geschmolzen, gepreßt und geprägt! Mit ihrer hochvolumigen Produktion können sie ihren Kunden die besten Preise und schnellste Lieferung in der Branche bieten. Sie sind seit über 30 Jahren in der Edelmetall-, Raffinerie- und Prägeindustrie tätig. Vollkommene Zuverlässigkeit ist garantiert.

Alle .999+ Feinsilberronden sind brandneu und werden Ihnen direkt von der Golden State Mint geliefert. Es werden KEINE Ronden verkauft, die aus zweiter Hand stammen und schon einmal im Umlauf waren. Die Silberwaren sind ganz neu und sehen auch so aus, wenn Sie sie erhalten. Die Golden State Mint prägt und verschickt ihre Produkte täglich!

Die Golden State Mint freut sich, Ihnen ihr Silberbarren-zu-Silberrondenprogramm anbieten zu können. Pro Unze fallen Kosten von \$0,65 an, inklusive der Lieferkosten für die neu geprägten Silberronden. Sie akzeptieren Ihre Barren zu 10, 100 oder 1000 Unzen, ob neu oder stark abgenutzt und schmelzen sie zu Ronden Ihrer Wahl um – mit Indianer oder Büffelmotiven (oder beiden). Die frisch geprägten Ronden werden dann direkt an Sie geliefert, voll versichert, in 20-Stück-Rollen in handelsüblichen Kisten für 500 Stück.

Um es dem Kunden noch leichter zu machen, bieten sie zudem an, die Ronden ohne Barbezahlung zu prägen. Schicken Sie lediglich die Silberbarren ein und Ihnen werden die neuen Ronden minus dem Wert der Prägekosten zugeschickt. Sie brauchen keine Barzahlung tätigen. Für nur \$0,75 pro Unze kann man zudem arrangieren, daß FedEx Ground Ihre Barren von Ihnen zu Hause abholt und voll versichert zur Münzanstalt und wieder zurückschickt.

Wenn Sie aus dem HSBC Depot in New York City 1000-Unzen-Barren erhalten haben oder werden, können sie für Sie die Lieferung direkt zur

Münzanstalt zur Umprägung veranlassen. Dadurch sparen Sie sich den (nicht unerheblichen finanziellen) Aufwand, diese Barren irgendwann mit der amerikanischen Post an einen möglichen Käufer zu schicken. Später können die Silberronden leicht mit der Sendeflatrate von U.S.P.S. unter der eingerichteten Adresse versandt werden. Ganz zu schweigen davon, daß manche Comexbarren ziemlich abgenutzt und oft stark angelaufen sind.

Garantiert schnelle und versicherte Lieferung

Alle Produkte werden aus .999+ Feinsilber hergestellt.

Auf Grund der Preisschwankungen auf dem Silbermarkt müssen alle Aufträge zu aktuellen Tagespreisen telefonisch getätigt werden. Die Telefonnummer ist: +1- 909-792-5756, Fax: 321-821-0220.

Website: www.GoldenStateMint.com

Email: jim@GoldenStateMint.com

Briefe an den Herausgeber

Brief 1

Vor einiger Zeit erwähnte David kanadische und amerikanische Firmen, die physisches Gold und Silber vertreiben. Bitte geben Sie mir die Namen. Ich möchte in Kanada und den USA einkaufen.

Vielen Dank.
Richard R.

Kommentar: Unseren Erfahrungen nach kann man Silber in Kanada am Besten von First Majestic erwerben-- die Details erfahren Sie telefonisch. Ich spreche von der First Majestic, dem Silberabbauunternehmen in unserer Anlageliste. Bordergold.com ist in Kanada das beste Unternehmen für Goldkäufe – es wurde von Michael Levy gegründet, einem langjährigen Bekannten des Herausgebers.

In den USA haben wir gute Erfahrungen mit Miles Franklin gemacht-- Andy Schectman ist der Eigentümer-- sie können ihn unter +1-612-290-2729 telefonisch erreichen. Darüber hinaus gibt es noch andere Händler, mit denen wir über die Jahre hinweg zu tun hatten. Einige Internethändler sind sehr gut, beispielsweise Tulving oder AMPEX. Oft haben besonders Neukunden das Bedürfnis, anzurufen und herauszufinden, wo sich ihre Lieferung gerade befindet, und meiner Meinung nach ist Miles Franklin hierfür am besten.

Brief 2

Frage: Wo ist der Unterschied zwischen der Anglo Far East Bullion Company und Bullionverwahrern wie Goldmoney oder Bullionvault?

Kommentar: Beim Silver Summit hatte ich Literatur über Anglo Far East gelesen und vor einiger Zeit habe ich für den Morgan Report einen Artikel über dieses Unternehmen geschrieben. Zu der Zeit hatten einige Leser gefragt, wie sie reales Edelmetall außerhalb der (US-)Jurisdiktion halten können und deswegen haben wir mit dem Interview darauf geantwortet. Ich persönlich habe bei AFE Edelmetall, gleichzeitig habe ich jedoch ein Konto auch bei Goldmoney. Ich denke, daß beides Vorteile mit sich bringt, bin aber noch einmal die Fragen mit Anglo Far East Company durchgegangen. Hier deren Antwort.

Eine der wichtigsten Unterschiede werden deutlich, wenn man die Stärken der einzelnen Unternehmen aufzeigt:

1. Goldmoney – Alternativwährung und digitales Überweisungssystem
2. Bullionvault – Geringe Spreads und leichte Handhabung des Handelns
3. AFE – Datenschutz und Gesetzeslage

Sie wissen vielleicht bereits, daß alle drei von uns die gleichen Depots und Safes nutzen, sowie die gleiche Versicherung.

Der Unterschied liegt in unserem hohen Niveau an Datenschutz und an den Jurisdiktionen

AFE hat ganz bewußt Panama ausgewählt, und zwar wegen seiner Gesetzeslage, was den Datenschutz der Kunden angeht. Als wir unsere Entscheidung getroffen haben, fragten wir, welche Gesetzgebung etwa korrespondiert, wenn auf das Unternehmen Druck ausgeübt wird, Daten preis zugeben. Bullionvault ist in Großbritannien ansässig und Goldmoney auf den Kanalinseln.

Was den Datenschutz angeht, so kann man feststellen, daß sowohl GoldMoney, als auch Bullionvault angeben, welche Mengen sie für Ihre Kunden verwahren. Das zeigt der Welt einerseits, für wieviel Wohlstand sie zuständig sind, und andererseits ist das in unseren Augen eine Verletzung des Datenschutzes gegenüber dem Kunden. Auch wenn dies eine sehr gute Werbung für uns wäre, tun wir das nicht.

Die Kunden, die sich für AFE entscheiden, sind dann meist diejenigen, die alle Vorteile eines guten privaten Barrendepots genießen wollen und gleichzeitig den größtmöglichen Datenschutz und die geringsten legalen Risiken eingehen möchten. Wir denken, daß man sich aus geopolitischen Gründen für verschiedene Verwahrestellen entscheidet, wenn man im Besitz von einer Menge x ist. Manche Rechtsbereiche helfen dabei aber nicht gerade. AFE ist nicht die kostengünstigste Lösung, aber dafür bieten wir einen einzigartigen Service.

Ein letzter Punkt ist die Liquidation, das vergessen viele. Unsere bevorzugter Rechtsbereich für Tresorlagerung ist die Schweiz – ja, ich weiß, daß die anderen sagen, daß man in jedem Viamat-Tresor lagern kann. Wir könnten das auch so machen, aber wir haben uns trotzdem für die Schweiz entschieden. Warum? Weil die Schweiz in der Nähe unserer Hauptraffinerie Argor-Heraeus ist...Im Falle einer Finanzkrise hat sich in der Schweiz in der Vergangenheit gezeigt, daß Gold auf Raffinerieebene immer noch gehandelt wird. Dadurch können wir unseren Kunden in systemisch schweren Zeiten eine Alternativlösung ermöglichen – ich weiß nicht, was die anderen in solchen Fällen vorsehen.

Alex Stanczyk

The Anglo Far-East Bullion Company
www.anglofareast.com
206-905-9961 Tel Büro USA
877-349-5913 Fax USA

Brief 3

Hi David, gute Arbeit auf dem Silver Summit...Sie waren sehr beschäftigt und ihre Schlußrede war großartig.

Meine Frage: Im Juli aß ich mit einem großen Geologen (Dr., mit 60 Jahren Erfahrung) zu Abend. Ich erwähnte, daß ich mich für Silber interessiere und er meinte: Wußten Sie, daß jedes Jahr eine beachtliche Menge Silber gegessen wird? Er sagte, daß Silberflocken in Asien und Europa in Gourmet-Desserts und Gebäcken verwendet werden und daß es dort auch Fleischgerichte gibt, die mit eßbarer Silberfolie serviert werden. Außerdem werde im Orient Silber in Salatsoßen verwendet. Nahm er mich etwa nur hoch?

Viele Grüße,
Abonnet Tom aus Illinois

Kommentar: Das stimmt! In Indien wird Silber für medizinische Zwecke verabreicht. Silber ist ja tatsächlich ein Biozid, es mag also in manchen Fällen tatsächlich helfen. Es gibt auch wirklich Gerichte mit eßbarem Silber – ich selbst habe über die Jahre hinweg einige davon probiert. Aber die Menge an Silber, die verzehrt wird, ist unbedeutend.

Brief 4

David, könnten Sie Ihre Leser vielleicht über unser neues Silberprodukt, die Silberrose, informieren?

Robert Weaver und Benyamin Yaghooby-Masihy

Kommentar: Wie unsere Leser wissen, zieht der Silver Summit Menschen aus der ganzen Welt an. Ich habe eine Silberrosenmünze erhalten und sie ist wunderschön. Robert und Ben sind in London

ansässig. Hier sind einige Informationen für unsere Leser, die daran interessiert sind:

Die Silberrose ist eine Bullion-Ronde, die von WY Argent Ltd. hergestellt wird. Wie die American Silver Eagle, die Canadian Maple und andere Feinsilbermünzen enthält sie eine Troy-Unze Feinsilber und dient der Nachfragebefriedigung von Silberinvestoren. Die Münze von der Größe eines Crown wird in Großbritannien hergestellt. Wenn Sie Händler sind und am Kauf interessiert sind – unsere Email-Adresse ist sales@wyargent.com und unsere Telefonnummern: +44 7958 934870 oder +44 7825 210990.

**Bis zum nächsten Monat wünsche ich Ihnen
Gesundheit vor Wohlstand und Weisheit vor
Wissen**

David Morgan

VERMÖGENSVERTEILUNG

Top Tier: Diese Sektion ist für „sicheres“ Geld gedacht, in der ein Anleger bis zu 10 % seines Geldes für Edelmetalle in jedes Unternehmen investieren kann. Diversifizieren Sie sich in diesem Bereich.

Top Gold-Unternehmen: Goldcorp (GG), Franco Nevada (FNV, FNNVF), Yamana (AUY)

Top Silber-Unternehmen: Pan American Silver (PAAS), Silver Standard (SSRI)

Spekulationen: In dieser Sektion (Tabelle unten) sollten Sie nur Geld anlegen, das Sie verlieren können.

Unternehmen	Symbol CAD (US)	Erstes Datum	Erster Kurs	Gewinn (Verlust)	Kommentar
Energold	EGD.V (EGDFF)	02.01.2007	1,40 CAD	+43%	Kaufen
Endeavour Financial	EDV.TO (EDVMF)	02.7.2007	9-10 USD	-79%	Kaufen
Silver Crest	SLV.V (STVZF)	30.09.2007	1,10 USD	-43%	Kaufen
Klondike	KS.V (KLSVF)	31.05.2008	0,23 USD	-70%	Kaufen
Endeavour Silver	DER (EXK)	03.07.2008	3,10 USD	-17%	Kaufen
Mines Management	MGT.TO (MGN)	03.07.2008	2,61 USD	-9	Kaufen
First Majestic	FR.TO (FRMSF)	04.08.2008	4,08 USD	-40%	Kaufen
Azteca Gold	AZG.V (AZGFF)	14.01.2009	0,10 USD	+0%	Halten

Kurse per 2. Oktober 2009

***Änderungen:** Keine Änderungen bei den Top-Unternehmen diesmal, obwohl Gold Fields zuletzt beträchtliche Stärke zeigt. Wir favorisieren in diesem Markt südafrikanische Aktien wegen politischer Bedenken nicht, GFI ist aber ein Top-Unternehmen. Wir erwarten weiterhin einen deutlichen Rückschlag im Aktienmarkt diesen oder nächsten Monat und denken, daß das auch die Minenaktien und Edelmetalle betreffen wird. Eine sehr gute Kaufgelegenheit. Endeavour Silver und Mines Management sind seit dem letzten Monat deutlich gestiegen und fast alle anderen spekulativen Bestände sind höher als letzten Monat.

Abonnement-Information: *Der Morgan Report* (dt. Ausgabe) wird bis zum 15. eines jeden Monats veröffentlicht. Der Preis für 1 Jahr beträgt 120,00 € zzgl. 7% MwSt. und ggf. anfallender Bankgebühren. Copyright der engl. Ausgabe bei: Stone Investment Group, 21307 Buckeye Lake Lane, Colbert, WA 99550, (509) 464 1651. Copyright der deutschen Ausgabe bei Metals & Mining Consult Ltd., Talstr. 84, 07743 Jena. Für die Richtigkeit der Übersetzung wird keinerlei Haftung übernommen. Die Veröffentlichung, auch auszugsweise, ist untersagt und wird bei Mißachtung juristisch verfolgt. Beachten Sie unsere AGB.

Die hier enthaltenen Informationen wurden von Quellen erlangt, die als verlässlich angesehen werden, was aber keine Garantie für Vollständigkeit oder Korrektheit bedeutet. Da die einzelnen Anlageziele variieren, sollte diese Zusammenfassung nicht als Rat zur Erreichung einzelner Anforderungen der Leser betrachtet werden. Jede hier dargestellte Meinung ist unsere Beurteilung zu diesem Zeitpunkt und kann sich ohne Bemerkung jederzeit ändern. Jede Aktion nach dem Lesen dieser unabhängigen Markt-Recherche liegt einzig in der Verantwortlichkeit des Lesers. Stone Investment Group ist kein professioneller Investment-Ratgeber und ermutigt alle Leser, ihre eigenen Investmentberater, Anwälte oder Buchprüfer zu kontaktieren, bevor irgendeine Anlageentscheidung getroffen wird. Stone Investment Group und/oder unabhängige Berater oder Familienmitglieder können Positionen in den erwähnten Wertpapieren halten. Herr Morgan berät auf Entgeltbasis private Investoren und zahlreiche Unternehmen. Investitionen und Spekulationen bergen inhärente Risiken und sollten ohne professionellen Rat nicht unternommen werden. Beim Lesen dieses unabhängigen Markt-Recherche-Briefes stimmen Sie voll und explizit zu, daß Stone Investment Group keinerlei Verpflichtungen oder Verantwortung für jegliche von Ihnen getroffene Entscheidungen nach den hier diskutierten Informationen übernimmt.